

# ADVANIS riseCRM

CRM-Systeme erfolgreich transformieren

1

## Vorgehensmodell

Festpreis | CRM-Strategie |  
ADVANIS- Projektmethode

2

## Innovationen

Kenntnisse über zukünftige  
Innovationen

3


## Investitionssicherheit

Individuell in Zukunft |  
Roadmap mit Phasenmodell

# CRM transformieren

## Was ist riseCRM?

riseCRM bezeichnet eine ADVANIS Dienstleistung, die sich auf die Varianten der SAP-CRM-7.0 Transformation bezieht. Unabhängig davon, ob Sie zukünftig eine On-Premise-Landschaft, eine reine Cloud-Lösung oder eine hybride CRM-Architektur einsetzen möchten, wir unterstützen Sie von der Analyse bis zur Entscheidungsfindung.



**Walter Andres**  
CEO, Leiter CRM- &  
CX-Leistungen  
w.andres@advanis.ch

**JETZT  
KOSTENLOSE  
ERSTBERATUNG  
ANFORDERN**

## Besser zu früh als zu spät!

Als SAP-CRM-7.0-Anwender werden Sie sich kurz- oder mittelfristig die Frage stellen dürfen, wohin es in Zukunft mit Ihrem CRM-System gehen soll. Die Wartung für SAP-CRM-7.0 ist noch bis Ende 2027 seitens SAP gesichert. Eine optionale erweiterte Wartung ist bis Ende 2030 möglich. Wer frühzeitig reagiert, kann sich einen entscheidenden Vorteil sichern. Denn wer abwartet, bis umgestellt werden muss, verliert kostbare Zeit. Zeit, die Sie für die individuelle Prüfung Ihrer Optionen benötigen.

Mit riseCRM möchten wir die Frage klären, welche Prozesse sich mit welchem System digitalisieren lassen und mit welcher Lösung Sie für Ihre Zukunft im CRM bestmöglich gerüstet sind.